

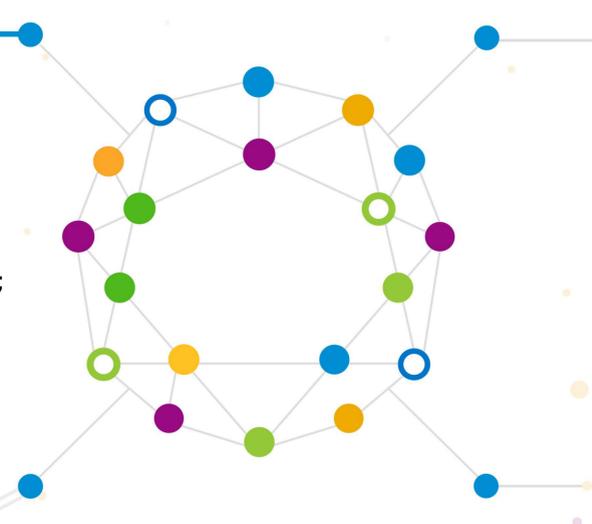
¿Cómo pueden las empresas de alta tecnología transformarse digitalmente y estar listas para el cambio?

Simplemente se trata de la solidez y la flexibilidad de su Core Digital

El cambio radical en la industria de la alta tecnología se está produciendo a un ritmo acelerado. Los cambios en las tecnologías, en los modelos de negocio, en las normas y en la conformación de compañías de alta tecnología requieren adaptación constante. ¿Está listo para transformarse digitalmente? SAP S/4HANA® le puede ayudar.

SAP S/4HANA EL DIGITAL CORE

SAP S/4HANA brinda la plataforma digital para transacciones y análisis ininterrumpido y en tiempo real; capacidad de trabajar con Big Data; y conectividad a las extensiones de la línea de negocio. Esto permite que las empresas apoyen los procesos de negocio, transformen las cadenas de abastecimiento existentes en cadenas de abastecimiento digitales y creen nuevos modelos de negocio para brindar resultados y no simplemente productos.



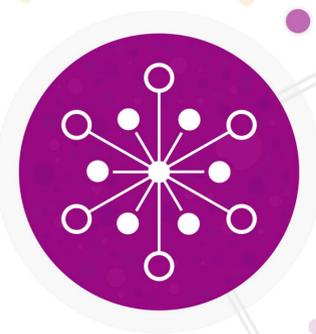
Hace que la cadena de abastecimiento digital sea posible

10-15%

de reducción de pérdida de ingresos por falta de stock

10-12%

de reducción de días de inventario



Transforme su cadena de abastecimiento en una red de demanda



Corra los procesos en tiempo real



Brinde mejor respuesta a sus clientes

No venda simplemente productos — venda resultados de negocio

95%

más rápido el proceso de quote-to-order

46%

menos quejas de clientes



Brinde configuraciones de solución y resultados convincentes



Ofrezca una perfecta experiencia al cliente al momento del pedido y la entrega



Logre más flexibilidad en el modelo de negocio

Aumente la flexibilidad con extensiones de la línea de negocios

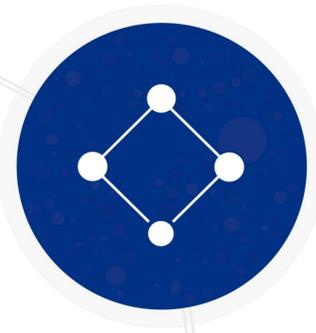
Desde la adquisición del producto y la innovación hasta la cadena de abastecimiento y la manufactura, marketing y ventas, gestión total de la fuerza laboral y mucho más—es más fácil que nunca construir sobre su core digital de SAP S/4HANA para impulsar el éxito en la cambiante industria de la alta tecnología.



HISTORIA DE CLIENTE

TGW: SAP S/4HANA como base para su expansión

TGW implementó SAP S/4HANA con hardware HPE en 4 meses, con salida en vivo el 1 enero de 2017. Reemplazaron un software ERP local que ya no soportaba el gran crecimiento de los últimos años y hoy manejan información que antes no tenían acceso, lo que permite hacer análisis de ventas. Además, basados en Fiori han elaborado tableros de control (con acceso móvil) para relevar datos de ventas, diferenciación por cliente y productos más vendidos.



“Con SAP S/4HANA® hoy tenemos acceso a información que antes no teníamos. Hoy podemos enfocarnos en el análisis estratégico de cómo mejorar la rentabilidad de la compañía y tener las bases para la expansión”

— Gonzalo Diego, Gerente Comercial, Grupo TGWCorp.

CONSTRUYA SU SOLIDEZ Y FLEXIBILIDAD CORE CON SAP S/4HANA

Para más información sobre cómo SAP S/4HANA le puede ayudar a que su empresa de la industria de alta tecnología aproveche las ventajas de la economía digital tome contacto con nosotros o visítenos en www.omniasolution.com



*Los beneficios expresan potenciales y se basan en usuarios pioneros de SAP S/4HANA o beneficios conservadores por fuera por el hecho de pasarse del tradicional ERP al mejorado SAP S/4HANA y a las capacidades de línea de negocio y de la nube. Puesto que cada empresa se encuentra en un nivel distinto de madurez, recomendamos trabajar junto a usted para determinar la propuesta de valor para su empresa.